



Die besten Köpfe liefern die besten Ideen.

SALES CONSULTANT (M/W) PERSONALBERATUNG

Als Personalberatung unterstützen wir unsere Mandanten bei der Besetzung von Fach- und Führungskräften und liefern seit mehr als zehn Jahren passgenaue Personallösungen für namhafte deutsche und internationale Unternehmen aus den Bereichen des Maschinen- und Energieanlagenbaus, der Flugzeug-, Automobil- und Schienenfahrzeugindustrie, der Halbleiterindustrie sowie der Informationstechnologie- und Finanzdienstleistungsbranche.

Zur Verstärkung unseres Teams am **Standort Hamburg** suchen wir ab sofort einen **Sales Consultant (m/w) Personalberatung** (*Perspektive Personalberater*).

Ihr Aufgabengebiet:

Im Rahmen einer intensiven und umfassenden Einarbeitung lernen Sie das spannende und herausfordernde Berufsfeld des Personalberaters (m/w) kennen. Sie erhalten persönliche Unterstützung durch Ihren Manager: Individuelles Coaching, Prozessbegleitung in allen Phasen der Projekte sowie spezielle Trainings zu den Schlüsselqualifikationen im Recruiting und Vertrieb - so werden Sie auf die wachsenden Herausforderungen optimal vorbereitet.

Gemeinsam mit Ihrer Führungskraft und unter Berücksichtigung Ihrer Interessen und Fähigkeiten definieren Sie Ihren zukünftigen Kundenkreis und entwickeln eine entsprechende Strategie zum Aufbau eines Netzwerks in Ihrem Geschäftsbereich. Zusammen mit Ihren Kunden besprechen und diskutieren Sie den Kundenbedarf, die Rekrutierungsanforderungen, geben eine umfassende Beratung und Einschätzung zum Arbeitsmarkt sowie Empfehlungen zu einem Vorgehen beim Rekrutierungsprozess und übernehmen das Projektmanagement. Anschließend verantworten Sie den Rekrutierungsprozess von der Durchführung der Bewerberinterviews, der Präsentation der ausgewählten Kandidaten beim Mandanten bis hin zu den Vertragsverhandlungen.

Ziel ist es, langfristige Beziehungen zu Kunden und Kandidaten aufzubauen. Dabei werden Sie begleitet, um Ihre ausgezeichneten individuellen Karrieremöglichkeiten in unserem Unternehmen voll auszuschöpfen und durch Ihre Beratung sowie die erfolgreichen Besetzungen nachhaltig Einfluss auf Ihre Kunden zu nehmen.

Ihr Profil:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftlich ausgerichtetes Studium (Uni, FH, VWA, BA o. ä.), gerne aber auch aus den Bereichen Ingenieurwesen, Geistes- oder Sozialwissenschaften
- Starke Persönlichkeit mit hoher Vertriebsaffinität und nachweisbarer Erfahrung im Sales Umfeld, idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb in der Personalberatungsbranche
- Hohe Affinität für B2B-Business auf hohem Niveau sowie Freude an der Beratung und dem Verkauf von Dienstleistungen

Das erwartet Sie als Personalberater:

- Sie betreiben intensiven Marktausbau, akquirieren Neukunden vom Top-Mittelständler bis zur börsennotierten AG und intensivieren parallel gezielt bestehende Kundenbeziehungen
- Sie übernehmen eigenverantwortlich die Weiterentwicklung Ihrer neu akquirierten Kunden zu Key Accounts sowie den Aufbau Ihres persönlichen Kandidatennetzwerkes
- Mit Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen steuern Sie den Bewerbungsprozess und positionieren in Vertragsverhandlungen unser Geschäftsmodell
- Sie generieren potenzielle Bewerber für unsere national und international agierenden Mandanten und arbeiten dabei eng mit unserem Recruiting-Team zusammen
- Sie begleiten den Vermittlungsprozess von Schlüsselpositionen bei Neu- und Bestandskunden in Deutschland sowie international

Fühlen Sie sich durch diese Stellenbeschreibung angesprochen und erfüllen Sie die Anforderungen? Dann freuen wir uns, Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an L.Cirener@ah-recruitment.com zu erhalten.