



Die besten Köpfe liefern die besten Ideen.

VERTRIEBSGEBIETSLEITER SÜDWESTDEUTSCHLAND (M/W)

JOB ID 150225

Unser Mandant ist Deutschlands größter unabhängiger Dienstleister im Bereich ec-Geldautomaten-Service. Die Servicepalette umfasst dabei die Standortakquisition sowie die Installation und reicht bis zur Inbetriebnahme inkl. Wartung, Überwachung und Befüllung der Geräte. Zusätzlich bietet dieser seinen Kunden eine attraktive Erfolgsbeteiligung am Gebührenertrag. Als Deutschlands Marktführer verfügt er über große Erfahrungen und kann zusätzlich mit seinen Kooperationspartnern und der Betreiberbank der ec-Geldautomaten vielfältige Lösungen für verschiedene Aufgabenstellungen bieten. Unser Mandant betreut derzeit über 900 Standorte von ec-Geldautomaten bundesweit an sogenannten Drittstandorten - außerhalb eines Zweigstellennetzes von Banken. Die größten Partner sind dabei Autobahntankstellen, die deutschen Marktführer im Bereich des Personennah und -fernverkehrs, sowie große Einzelhandelsketten. Ebenso zählen eine Vielzahl von Standorten im Handel und im Bereich der Mineralölkonglomerate zu seinen Kunden.

Um seine Präsenz auf dem deutschen Markt weiter zu steigern, suchen wir zurzeit einen **Vertriebsgebietsleiter (m/w) für die Südwestdeutsche Region**.

Ihre Hauptaufgaben

- Kundenbetreuung und Kundenpflege via Telefon/persönliche Besuche
- Erstellung von Standortanalysen vor Ort mit aussagefähigem Bildmaterial
- Vertragsverhandlung mit Neukunden
- Erstellung von Mietverträgen mit Neukunden, sofern nicht via Back-office
- Pflege der Bestandskunden
- Grobplanung Standortverlagerungen vor Ort
- Grobplanung Neuinstallationen vor Ort
- Pflege Kunden-Besuchs-Datenbank/Master Akquise im regionalen Zuständigkeitsbereich
- Neukundenakquise via Internet/sonstige Medien, nach Festlegung Zielgruppe
- Rückgewinnung verlorener Standorte nach Vorgabe der Zielgruppe
- Sonstige Aufgaben im Einzelfall, nach Vorgabe der Geschäftsführung Vertriebsleitung

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich, z. B. als Bankkaufmann/-frau
- Idealerweise Hochschulstudium oder eine vergl. Qualifikation
- mind. 5 Jahre Vertriebserfahrung, branchennah erwünscht aber kein Muss
- Flexibles und selbständiges Arbeiten
- Verhandlungsstark und abschlussicher
- Teamfähigkeit

Fühlen Sie sich durch diese Stellenbeschreibung angesprochen und erfüllen Sie die Anforderungen? Dann freuen wir uns, Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Job-ID per E-Mail an j.perez@ah-recruitment.com zu erhalten.

Althen Hensel GmbH
RECRUITMENT SOLUTIONS
Fruchtallee 15
20259 Hamburg
Tel: +49 40 43270361
www.ah-recruitment.com